



HBC Service steht für mehr als 50 Jahre Erfahrung in Gebäudedienstleistungen und Concierge Services. Als innovatives Familienunternehmen setzen sich unsere Mitarbeiter\*innen dafür ein, unseren Kunden ein sauberes, sicheres und innovatives Büroumfeld zu schaffen, um die Leistungsfähigkeit ihrer Mitarbeiter\*innen zu steigern. Zu unseren Kunden zählen wir große Dax 40-Unternehmen, Einzelhandelsketten, aber auch innovative Internetunternehmen und viele mehr. Mit einer neuen Geschäftsleitung haben wir ambitionierte Wachstumsziele, für die wir eine/n **Vertriebsleiter\*in** am Standort Berlin suchen.

**Als Vertriebsleiter\*in verantwortest du alle vertrieblichen Aktivitäten von HBC Service und trägst so maßgeblich zum ambitionierten Wachstum der Firma bei.**

Als Vertriebsleiter\*in von HBC Service erfüllst du viele Funktionen in einer Person. So übernimmst du die operative Führung deines Vertriebsteams, das du dir aufbaust, entwickelst und triffst strategische Entscheidungen im Vertrieb und setzt alle notwendigen operativen Prozesse auf, um so effektiv und effizient wie möglich unsere Ziele zu übertreffen.

In der Führungsrolle stellst du dir ein Team von Vertriebsexperten zusammen, die du täglich motivierst, mittelfristig mit Coaching versorgst und langfristig in ihre eigenen Führungsrollen entwickelst.

Die strategische Ausrichtung des Vertriebs stimmst du eng mit der Geschäftsleitung ab und setzt sie mit hoher Konsequenz um. Dabei bist du stetig auf der Suche nach Optimierungsmöglichkeiten, die du dir durch präzise Analysen der relevantesten Vertriebs-KPIs aufzeigst.

Tief im Inneren bist du immer ein Vollblutvertriebler geblieben, weshalb du mit voller Leidenschaft das operative Geschäft selber gerne vorantreibst. Operative Abläufe im Vertriebsteam und mit den anderen HBC Service Teams setzt du pragmatisch auf und scheust nicht davor zurück, Prozesse schnell zu an neue Situationen oder Erkenntnisse anzupassen.

Wenn du auf der Suche nach einer unternehmerischen Herausforderung in einem spannenden Umfeld bist, dann bist du bei HBC Service genau richtig. Wir suchen eine/n Vertriebsleiter\*in, die/der selber mit anpackt und HBC Service mit vollem Einsatz vorantreibt.

**Was du tun wirst:**

- Aufbau und Führung des Vertriebsteams, inkl. Zielsetzungen und Coaching

- Operative Tätigkeit im Vertrieb, Schwerpunkt Telefonvertrieb, mit intensivem Kundenkontakt
- Erstellung und datengetriebene Anpassung von Vertriebsansätzen, inkl. der Entwicklung von relevanten Partnerschaften
- Enge Kooperation mit der Geschäftsleitung und anderen HBC Service-Teams

#### **Was bringst du mit?**

- Hohe Bereitschaft, überdurchschnittliche Ergebnisse zu liefern, um sowohl die Kunden- als auch die internen Erwartungen zu übertreffen
- Freundliche, kundenorientierte Persönlichkeit gepaart mit hoher Kommunikations- und Analysekompetenz
- Fundierte Kenntnisse und Erfahrung im Vertrieb von Dienstleistungen sowie dem Umgang mit CRM-Programmen
- Solide Erfahrung als Teamleiter\*in im Vertrieb von Dienstleistungen
- Fließend in Wort und Schrift in Deutsch und Englisch

#### **Was wir Dir bieten?**

- Herausfordernde Aufgaben in einem außergewöhnlich engagierten Team
- Ein Familienunternehmen mit Startup-Charakter
- Viele Weiterbildungsmöglichkeiten und Freiräume zur persönlichen Entwicklung
- Eine attraktive, erfolgsabhängige Vergütung und viele Wachstumsmöglichkeiten
- Über regelmäßiges Feedback und Coaching unterstützen wir dich bei der Führung der Mitarbeiter\*innen sowie deiner eigenen Entwicklung als Führungskraft

Haben wir dein Interesse geweckt? Dann schicke deine Bewerbung bitte an [s.teichmann@hbc-service.de](mailto:s.teichmann@hbc-service.de)